

ОГЛАВЛЕНИЕ

Принятые сокращения	6
Введение	7
Глава 1. ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ	11
1.1. Государственное устройство	14
1.2. Природные богатства	22
1.3. Человеческий капитал.....	30
1.4. Финансовая система	36
1.5. Энергетическая обеспеченность	42
1.6. Транспортная инфраструктура	49
1.7. Образование и наука	59
1.8. Применение новых технологий	65
Глава 2. ВЛИЯНИЕ ПОЛИТИКИ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ	75
2.1. Аргентина — реакция рынка на вмешательство государства	78
2.2. Бразилия — от протекционизма к регулируемому рынку	84
2.3. Мексика — развитие в условиях зависимости от американского рынка	88
2.4. Колумбия — политика открытой экономики	94
2.5. Перу — экономический рост в условиях политической нестабильности	99
2.6. Чили — путь в неолиберальный капитализм	102
Глава 3. ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ	107
3.1. Глобальные тенденции	110
3.2. Прямые иностранные инвестиции	117

3.3. Международное финансирование	123
3.4. Влияние доллара США	133
3.5. Интернационализация латиноамериканских компаний.....	138
Глава 4. УЧАСТИЕ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ	151
4.1. Место ЛКА в международной торговле	154
4.2. Потенциал рынков латиноамериканских стран	159
4.3. Позиция латиноамериканских товаров на мировых рынках	169
4.4. Торгово-экономические связи России со странами Латинской Америки	180
Заключение	194
Список таблиц	198
Список рисунков	200
Библиография	202

FACTORES DEL DESARROLLO ECONÓMICO EN LOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA

Lista de abreviaturas	6
Introducción	7

Capítulo 1. FACTORES INTERNOS DEL DESARROLLO ECONÓMICO EN LOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA

1.1. Administración estatal	14
1.2. Recursos naturales	22
1.3. Capital humano	30
1.4. Sistema financiero	36
1.5. Seguridad energética	42
1.6. Infraestructura de transporte	49
1.7. Educación y ciencia	59
1.8. Aplicación de nuevas tecnologías	65

Capítulo 2. INFLUENCIA DE LA POLÍTICA EN EL DESARROLLO DE LOS SISTEMAS ECONÓMICOS EN LOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA	75
2.1. Argentina — reacción del mercado a la intervención del gobierno	78
2.2. Brasil — del proteccionismo a un mercado regulado	84
2.3. México — desarrollo en condiciones de dependencia del mercado americano	88
2.4. Colombia — política de economía abierta	94
2.5. Perú — crecimiento económico en condiciones de inestabilidad política	99
2.6. Chile — el camino hacia el capitalismo neoliberal	102
 Capítulo 3. FACTORES EXTERNOS DEL DESARROLLO ECONÓMICO EN LOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA	 107
3.1. Tendencias globales	110
3.2. Inversión extranjera directa	117
3.3. Financiación internacional	123
3.4. Impacto del dólar estadounidense	133
3.5. Internacionalización de empresas latinoamericanas	138
 Capítulo 4. PARTICIPACIÓN DE LOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA EN EL COMERCIO INTERNACIONAL	 151
4.1. Lugar de ALC en el comercio internacional	154
4.2. Potencial de mercado de los países latinoamericanos	159
4.3. Posición de los productos latinoamericanos en los mercados mundiales	169
4.4. Relaciones comerciales y económicas entre Rusia y América Latina	180
 Conclusión	 194
Lista de tablas	198
Lista de figuras	200
Bibliografía	202

ПРИНЯТЫЕ СОКРАЩЕНИЯ

АПК	— агропромышленный комплекс
АТР	— Азиатско-Тихоокеанский регион
АТЭС	— Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество
ВВП	— валовой внутренний продукт
ВТО	— Всемирная торговая организация
ЕС	— Европейский союз
ИРП	— Институционно-революционная партия
ЛА	— Латинская Америка
ЛКА	— Латино-Карибская Америка
МВФ	— Международный валютный фонд
МПК	— межправительственная комиссия
МФЭО	— международные финансовые и экономические организации
НПЗ	— нефтеперерабатывающий завод
НПР	— национальный план развития
ООН	— Организация Объединенных Наций
ОЭСР	— Организация экономического сотрудничества и развития
ПАУ	— политико-административное устройство
ПИИ	— прямые иностранные инвестиции
ССТ	— соглашение о свободной торговле
СЭЗ	— свободная экономическая зона
ТА	— Тихоокеанский альянс
ТНК	— транснациональная компания
ТЭС	— торгово-экономические связи
ТН ВЭД	— товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности
ФПГ	— финансово-промышленная группа
ЭКЛАК	— Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна ООН
EBITDA	— аналитический показатель, равный объему прибыли до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа и начисленной амортизации
MORENA	— партия «Движение национального возрождения»
TEU	— двадцатифутовый эквивалент
USMCA	— Североамериканское соглашение о свободной торговле (ранее — НАФТА)

ВВЕДЕНИЕ

Современная Латино-Карибская Америка (ЛКА) воспринимается и рассматривается в аналитических целях как один из крупнейших регионов мира, объединяющий 33 государства с населением в 626 млн человек и совокупным ВВП более 10 трлн долл.¹ Восприятие стран ЛКА как единого целого основано на: размещении их территорий на одном континенте, близости исторических периодов политического и административного становления государственности, схожести культурологических, языковых, религиозных и этнических истоков формирования национальной идентичности, а также наличии общих социальных проблем. Однако в действительности они представляют собой разные в политическом и экономическом плане государства, из которых одни являются независимыми странами, другие — зависимыми территориями.

В экономическом развитии каждой из стран Латинской Америки имеется много своеобразного, того, что отличает ее от соседних государств. Эти страны различаются по наличию природных ресурсов, численности населения, состоянию рынков товаров, услуг, капиталов, рабочей силы, а также по системе экономических отношений, методам государственного регулирования, структуре экономики и другим аспектам. Многообразие этих показателей является основой ранжирования стран латиноамериканского региона, применяемых Всемирным банком, другими международными финансово-экономическими организациями (МФЭО), национальными и региональными исследовательскими институтами².

¹ WordBankDatabase [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://databank.worldbank.org/source/world-development-indicators> GDP, PPP (текущий курс) (дата обращения: 08.02.2024).

² Социально-экономическая география зарубежного мира / под ред. В. В. Вольского. М.: Крон-Пресс, 1998.

Становление их независимой государственности относится к первой четверти XIX в., формирование основ национальной экономики происходило в XX столетии, а в первой четверти XXI в. повысилась их роль в международных отношениях. Три крупные латиноамериканские страны (Аргентина, Бразилия и Мексика) являются членами «Группы-20», участвуя в обсуждении проблем международной экономики, координации действий по развитию и реформированию мировой финансовой системы, многосторонних финансовых институтов. Ряд латиноамериканских стран (Мексика, Перу, Чили) — члены Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС). Мексика и Чили являются членами Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), а Бразилия входит в группу БРИКС.

В последние два десятилетия экономика большинства стран ЛКА характеризуется невысокими, но устойчивыми темпами роста, динамичным развитием ряда отраслей и высокой зависимостью от внешних рынков. Несмотря на наличие рисков, вызванных коррупцией и криминальной обстановкой в ряде стран, этот регион продолжал привлекать интерес транснациональных компаний (ТНК), иностранных инвесторов и международных операторов внешнеэкономической деятельности. За предшествующие столетия многие проекты иностранного и местного капитала были реализованы на территории латиноамериканских государств: созданы финансовые структуры, построены современные заводы и промышленные предприятия, перерабатывающие сельскохозяйственные комбинаты, инфраструктурные и логистические центры, гостиничные комплексы. Интернационализация экономик крупных и средних стран латиноамериканского региона способствовала развитию национальных предпринимательских групп, диверсификации производства и повышению конкурентоспособности выпускаемой ими продукции. Деятельность местных деловых ассоциаций способствовала привлечению иностранных инвесторов и операторов внешнеэкономической деятельности (ВЭД), которые открывают новые проекты или расширяют уже действующий бизнес в этих странах.

ЛКА превратилась в один из крупнейших регионов международной торговли, вложения прямых иностранных инвести-

ций (ПИИ) и приложения деловой активности бизнесменов из разных стран мира. Предпосылками стратегических решений многих зарубежных компаний в выходе на латиноамериканские рынки стали: высокий экономический потенциал, включающий его природно-ресурсную, производственную, трудовую, научно-техническую и экспортно-импортную составляющие, благоприятные условия ведения бизнеса, а для Мексики — выгодное расположение вблизи крупнейшего мирового рынка — США.

Концептуальные подходы к исследованию заявленной темы основаны на теоретической базе экономической науки в области мировой экономики, внешнеэкономических связей, регионоведения, в частности латиноамериканистики. В объективе сравнительного анализа находятся факторы, оказывающие влияние на социально-экономическое развитие ведущих латиноамериканских стран: Аргентины, Бразилии, Мексики, Колумбии, Перу и Чили. В ходе этого анализа учитывался теоретический подход известного американского экономиста Майкла Портера о том, что «роль факторов не ограничивается влиянием на конкурентное преимущество фирм страны, она куда сложнее, чем думают многие. Факторы, которые наиболее важны для конкурентного преимущества в большинстве отраслей, не достаются по наследству, а создаются в пределах страны с помощью процессов, которые в разных странах и отраслях очень различны»¹. Цель данной работы — выявить такие различия и раскрыть экзогенные и эндогенные факторы современного развития экономических систем этих стран.

В монографии использовались данные международных организаций, публикации ученых из стран Латинской Америки, а также данные государственных ведомств латиноамериканских государств и Экономической комиссии для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК) ООН. Учитывая расхождения национальных данных о внешней торговле, для проведения анализа внешнеторговых потоков стран ЛКА использована статистическая база Международного торгового центра (*Trade Map — International trade center*). Представленные в этой книге выводы

¹ Портер М. Международная конкуренция: пер. с англ. / под ред. В.Д. Щетинина. М.: Международные отношения, 1993. С. 95–107.

основаны на многолетнем опыте практической работы автора во внешнеэкономических организациях СССР и дипломатических представительствах России в некоторых латиноамериканских государствах, а также его академических исследованиях различных аспектов и периодов социально-экономической эволюции стран ЛКА.

Глава 1

ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ



- 1.1. Государственное устройство**
- 1.2. Природные богатства**
- 1.3. Человеческий капитал**
- 1.4. Финансовая система**
- 1.5. Энергетическая обеспеченность**
- 1.6. Транспортная инфраструктура**
- 1.7. Образование и наука**
- 1.8. Применение новых технологий**

В целях определения влияния внутренних факторов на развитие экономики стран Латинской Америки разделим их на основные и приобретенные. Основные достались этим странам в результате борьбы за независимость от европейских метрополий — то есть то, что страна получила на момент ее возникновения: размер территории, наличие на ней природных ресурсов, географическое положение, климатические условия, численность и состав населения, инфраструктура и сооружения, созданные в доколониальный и колониальный периоды. К приобретенным факторам экономического развития относятся: система государственного устройства, энергетическая обеспеченность, транспортная инфраструктура, качество образования и науки, эффективность внедрения инноваций и технологий и т. п. — то есть то, что было создано в латиноамериканских государствах в период независимости.

1.1. ГОСУДАРСТВЕННОЕ УСТРОЙСТВО

Руководящую и организующую роль в экономическом развитии стран Латинской Америки играет государственное (или политико-административное) устройство, представляющее собой систему органов управления, которая включает политические институты и структуры власти (парламент, президент, правительство) и административные органы (министерства, ведомства, комитеты и т.д.). Это устройство характеризуется состоянием политической системы, уровнем взаимодействия законодательной и исполнительной властей, формой правления и сроками переизбрания президента, а также структурой административного управления. Оно призвано обеспечить стабильность политической ситуации, организацию постановки стратегических и текущих задач, их выполнение, прозрачность и эффективность государственного управления, а также взаимодействие функционирования всех факторов экономического развития.

Современное государственное устройство стран Латинской Америки берет свое начало в период между XVI и XIX вв., когда на их нынешних территориях располагались колонии Испании и Португалии. Этими колониями управляли вице-короли и губернаторы, которых назначали из Мадрида и Лиссабона. В это время происходил процесс уничтожения старого и созидания нового.

До экспедиций европейских конкистадоров на этих землях жили индейские племена. Некоторые из них, такие как тольтеки, майя, ацтеки и инки, имели свою государственность, о чем свидетельствуют впечатляющие археологические находки. Эти племена развивали земледелие, архитектуру, торговлю, астрономию, математику и медицину. Поэтому административное устройство некоторых стран этого региона, особенно Мексики и Перу, имеет

глубокие исторические корни, которые можно проследить со времен древних цивилизаций, населявших эти территории.

Особую роль в этом процессе сыграла деятельность религиозных орденов и миссионеров. С помощью инквизиции на смену поклонению множеству богов пришла католическая церковь. Разрушались пирамиды и индейские поселения, а на их месте возводились католические храмы и города в европейском стиле. Изменялась структура населения и система управления. Индейцы массово вымирали, и не столько от жестокости конкистадоров, сколько от завезенных европейцами болезней. Формировалось новое общество из поселенцев и смешанных браков.

Конкистадоры, колонисты, проповедники и эмигранты принесли на новую территорию не только культуру и обычаи своих народов, но и порядок ведения дел и организации жизни. С помощью привезенных из Европы знаний, технологий и орудий труда активно осваивались территории, разрабатывались серебряные и золотые рудники. Богатства недр не только вывозились в метрополию, но и шли на строительство городов, дорог, дворцов, монастырей и учебных заведений.

Развитие морского сообщения между испанскими и португальскими колониями в Новом Свете и метрополиями требовало строительства портов и сопутствующей инфраструктуры. Кроме того, развивалось сообщение со странами Азии, особенно с испанской колонией на Филиппинах, что способствовало взаимному проникновению различных сельскохозяйственных культур, деревьев и растений. На территорию нынешней Латинской Америки благодаря мореплавателям были завезены из Юго-Восточной Азии рис, чай, бамбук, манго, кокосовая пальма и бананы. В азиатские страны из Латинской Америки попали картофель, кукуруза, томаты, авокадо, ананас, папайя, маракуйя и другие культуры. В некоторых странах была заложена основа для специализации сельского хозяйства, например выращивание сахарного тростника в Бразилии и на Кубе, производство текилы в Мексике, рома на Ямайке или в Гватемале.

Освоение колонистами новых территорий происходило неравномерно. Так, для испанских конкистадоров территория нынешнего Чили поначалу показалась непривлекательной. Здесь не

было серебра или золота, а климат не был пригоден для выращивания кофе или сахарного тростника. Это отразилось на темпах освоения этой территории, развитии местной экономики и структуре общества.

К началу XIX в. социально-экономическое развитие достигло такого уровня, когда колониальная форма управления этих территорий уже не устраивала окрепшую местную элиту, сформировавшуюся вдали от испанской монархии. Слабость последней, ее изгнание Наполеоном из Мадрида в 1808 г. послужило толчком к открытой борьбе за независимость колоний от Испании, которая привела к появлению новых государств. На месте прежних испанских владений на континенте появились Аргентина, Перу, Чили, Мексика, а также Великая Колумбия, которая просуществовала с 1819 по 1831 г. и впоследствии распалась на современные Венесуэлу, Колумбию, Эквадор и Панаму. В собственность новых независимых государств перешла совокупность ресурсов, накопленных и созданных предшествующими поколениями материальных и нематериальных активов, находящихся на экономической территории каждого из них.

Небольшие колонии и территориальные владения Великобритании и Франции в Карибском бассейне получили формальную независимость во второй половине XX столетия, но, несмотря на это, их политика и государственное управление тесно связаны с бывшими метрополиями, а их экономическое развитие сильно зависит от внешних факторов.

После обретения независимости от колониальных властей большинство стран региона начали строить свои государственные институты и органы управления. В ходе борьбы за власть между нарождающимися национальными элитными группами возникали различные формы административного устройства и правления новых государств. Некоторые страны прошли через этапы авторитарного правления, в то время как другие стремились к установлению конституционной демократии. Рассмотрим пример Мексики, где борьба за независимость, начатая монахом Мигелем Идальго и его соратниками в 1810 г., завершилась в 1821 г. заключением договора, в который вошли пункты о предоставлении независимости Мексике и установлении на ее территории конститу-

ционной монархии. Этот договор был подписан представителями испанской короны и генералом Агустином де Итурбиде (руководителем воинских частей, перешедших на сторону восставших), который затем был провозглашен мексиканским императором.

Установление монархической формы правления вызвало недовольство в рядах борцов за независимость. Командующий гарнизоном г. Веракрус поднял восстание против Итурбиде и 1 декабря 1822 г. объявил Мексику республикой. Большая часть населения страны поддержала республиканский строй и президентскую форму правления. Однако частая сменяемость президентов, их авторитаризм и неэффективность правления привели к нестабильности и резкому увеличению внешних долгов, что спровоцировало интервенцию французских войск и провозглашение Максимилиана Габсбурга императором Мексики (1864—1867). Освобождение Мексики от французских захватчиков восстановило республиканскую форму правления. Последовавшее сорокалетнее правление президента Порфирио Диаса привело к установлению его диктатуры, прервавшей демократический процесс развития страны.

Другой пример — Бразилия, где после провозглашения независимости от Португалии в 1822 г. была принята монархическая форма правления. Первым императором стал наследник португальской короны Педро I, который после своего отречения передал власть своему сыну Педро II. Только после 1889 г., когда Бразилия была провозглашена республикой, в этой стране началось формирование политических партий и системы представительства, основанной на выборах.

Становление государственного устройства в Аргентине, Перу и Чили после обретения независимости было сопряжено с частыми переворотами и ожесточенной борьбой за власть между различными политическими группировками. Однако, несмотря на периоды нестабильности, авторитарного правления и военных диктатур, политико-административное устройство стран Латинской Америки постепенно укреплялось, и устанавливался конституционный порядок. В первой четверти XXI в., как в новых демократиях, так и в государствах, избежавших авторитарного правления, произошел пересмотр существовавшей законодатель-

ной базы¹, направленный на повышение эффективности влияния политико-административного устройства на экономическое развитие.

Таблица 1

**Основные административно-политические параметры
ведущих стран Латинской Америки**

Страна	День независимости	Форма государственного устройства	Административно-территориальное деление	Срок полномочий президента и условия переизбрания
Республика Аргентина	9 июля 1816 г.	федеративная	23 провинции + столичный округ	4 года + 4 года
Федеративная Республика Бразилия	7 сентября 1822 г.	федеративная	26 штатов + 1 федеральный округ	4 года + 4 года + возможность баллотироваться через 4 года
Республика Колумбия	20 июля 1810 г.	унитарная	32 департамента + столичный округ	4 года + 4 года
Соединенные Штаты Мексики	27 сентября 1821 г.	федеративная	32 штата + столичный округ	6 лет без права переизбрания
Республика Чили	18 сентября 1810 г.	унитарная	16 областей	4 года + возможность баллотироваться через 4 года

Особенностью большинства стран латиноамериканского региона является зависимость экономического развития от личности и активности президента, его экономической программы, сроков его правления. В настоящее время Бразилия, Мексика и Аргентина являются федеративными республиками, а Колумбия, Перу и Чили — унитарными государствами. Они имеют президентскую форму правления и многопартийную систему, то есть обладают таким государственным устройством, которое гарантирует разделение властей и участие граждан в политической жизни. Во всех этих странах президент является главой государства и главой правительства. Однако, в соответствии с конституциями этих

¹ *Ивановский З.В.* Конституционные реформы в Латинской Америке и их политические последствия (конец XX — начало XXI в.) // PolitBook. 2014. № 1. С. 111–139.